



UNIVERSITÄT
DES
SAARLANDES



Gründer-
Campus
Saar



Vorlage Pitchdeck zur Bewerbung beim Saarland Accelerator

Die hier angegebenen Inhalte dienen der Inspiration der Gründer und orientieren sich an den typischen Vorlagen eines Pitchdecks.

Die individuellen Gestaltungsmöglichkeiten sollen nicht eingeschränkt werden und selbstverständlich sind wir offen für jegliche Form von Pitchdeck.

Aufbau

- Problem
- Lösung
- Markt und Wettbewerb
- Geschäftsmodell
- Köpfe
- Stand der Dinge
- Bedarf



Problem - Lösung - Markt

Welche Kunden/Nutzer haben welches Problem? Wie wird es bisher gelöst?

Wertversprechen: Zeit und/oder Geld? Alleinstellungsmerkmal

Ist das Problem eines der drei relevantesten für die Zielgruppe

Größe und Wachstum des Marktes (zuverlässige Quellen)

Wettbewerb, Geschäftsmodell

Aktuelle und zukünftige Wettbewerber. Seid ehrlich!
Visualisiert!

Wo und wie kommt Ihr an Geld? Wann und wie schreibt Ihr Gewinne?



Köpfe

Investitionen gehen immer ins Team.

Ergänzt Euch, zeigt Erfahrung, steht hinter der Idee, und vor allen Dingen: habt Bock auf das, was Ihr tut! Immer. Egal was passiert.

Zeigt das ihr das Team seid, das es verdient hat, am Saarland Accelerator teilzunehmen.

Stand der Dinge und Bedarf

Wo steht ihr aktuell, wo geht ihr hin? Was habt Ihr bisher investiert? Wie sieht die aktuelle Struktur aus?

Was sind eure Ziele, die ihr in dem dreimonatigen Programm erreichen wollt? Was sind die Punkte, die ihr bearbeiten wollt und wo ihr Unterstützung annehmen wollt? Wo benötigt ihr aktuell Hilfestellungen? Welches Coaching bringt euch zielgerichtet voran?